

TOP-REFERENZ-EMPFEHLUNG



Ich/wir empfehlen folgend genanntes Unternehmen oder Dienstleister als **TOP-REFERENZ** zur Registrierung in einkaeufernetzwerk.de

Empfohlen von:

Empfohlen wird:

Name:
Vorname:
Firma:
Strasse:
PLZ:
Ort:
Land/Staat:
Telefonnummer
E-Mail:

Firma:
Strasse:
PLZ
Ort:
Land/Staat:
Internet:
Ansprechpartner:
Telefonnummer:
E-Mail

Die Empfehlung

Bitte beschreiben Sie mit Ihren Worten, warum Sie eine Auszeichnung als TOP-Referenz für das oben angeführte Unternehmen oder Dienstleister gerechtfertigt halten. Bitte beachten Sie, dass diese Auszeichnung als Empfehlung angesehen wird und als Grundlage für die Anbahnung neuer Geschäftsbeziehungen betrachtet wird.

.....
.....
.....

Die Bewertung:

Bewerten Sie hier das von Ihnen empfohlene Unternehmen mit einem Wert auf einer Skala von 0 wie neutral bis 10 als Bestwert

- 1. Preis-Leistungsverhältnis —
 - 2. Zuverlässigkeit —
 - 3. Qualität —
 - 4. Innovation/Verbesserungsvorschläge —
 - 5. Lieferzeit —
 - 6. Logistik/Abwicklung —
 - 7. Betreuung vor Auftragserteilung —
 - 8. Betreuung nach Auftragserteilung —
 - 9. Fachliche Kompetenz —
 - 10. Soziale Kompetenz (Freundlichkeit) —
- Gesamt:** —

(Bei einem Ergebnis unter 65 Punkten ist eine Aufnahme als TOP-Referenz nicht erreichbar.)

Unterschrift: **Ort und Datum:**

Die Selbstauskunft

Mir/Uns ist vorstehende Empfehlung bekannt und bewusst, dass diese als Empfehlung für andere Geschäftskontakte über die Datenbank von einkaeufernetzwerk.de von potentiellen neuen Kunden als Referenz betrachtet wird.

Zur Qualitätssicherung und zum Zweck der Registrierung mache/n ich/wir folgende zusätzliche Angaben:

Gegründet in:

Anzahl Mitarbeiter:

Qualitätszertifikat: gültig bis:

Umweltzertifikat: gültig bis:

Andere Auszeichnungen

.....
.....

1. Ich/Wir verfügen über eine schriftlich verfasste Unternehmensphilosophie, an deren Maßstäben sich unsere Geschäftspartner, Mitarbeiter und Führungskräfte orientieren.

JA/NEIN*

2. Unsere Unternehmensphilosophie beinhaltet Standpunkte und Standards in Bezug auf soziale Kompetenz und Fairness gegenüber Mitarbeitern und Geschäftspartnern.

JA/NEIN*

**Anmerkung: Ab einer Größenordnung von 50 Mitarbeitern aufwärts halten wir eine schriftlich dokumentierte und vorbildhaft getragene Unternehmensphilosophie als zielführend. Diese ist nicht nur Grundlage für ein gelebtes und damit wirksames Qualitätsmanagement sondern zählt auch als Maßstab und Anspruch für den fairen Umgang mit Mitarbeitern und Lieferanten und der kontinuierlichen Entwicklung aller leistungsbestimmenden Faktoren. Sollten Sie dennoch mit NEIN geantwortet und mehr als 50 Mitarbeiter haben, beantworten sie bitte die folgenden Fragen:*

3. Wir halten eine schriftlich verfasste Unternehmensphilosophie für nicht erforderlich, da unsere Führungskräfte und unsere Mitarbeiter eine vorbildliche Unternehmenskultur für selbstverständlich halten und diese eigenverantwortlich pflegen.

JA/NEIN

4. Wir betrachten eine schriftlich verfasste Unternehmensphilosophie als zielführend und werden diese in den nächsten Monaten einführen.

TOP-REFERENZ-EMPFEHLUNG



JA/NEIN

Wertung:

Bei den vorstehenden Fragen sollten Sie mindestens einmal mit Ja geantwortet haben, ansonsten ist eine Auszeichnung als TOP-Referenz nicht erreichbar.

Bei 50 und mehr Mitarbeitern ist mindestens ein Qualitätszertifikat erforderlich.

Unterschrift:

Funktion:

Ort und Datum:



Ihre Leistungen/Produkte/Kernkompetenz

Bereich 1

Bitte beschreiben Sie hier mit wenigen Worten (max. 500 Zeichen) Ihre Leistungen, Ihre Produkte und Ihre Kernkompetenz. Sie können hierzu auch Schlagwörter getrennt mit einem Komma aneinander reihen.

.....
.....
.....
.....
.....

Bereich 2

Beschreiben Sie hier Ihre Unternehmensphilosophie, Ihr Unternehmensprofil, Ihre Ziele und Ihre Einstellungen:

.....
.....
.....
.....
.....

TOP-REFERENZ-EMPFEHLUNG



(Vorstehende Merkmale werden von uns bei der Erstellung Ihres Unternehmensprofils in einkaeufernetzwerk.de übernommen.)

Zur Organisation:

Das Formular können Sie online erstellen und senden. Aus Gründen der Authentizität der Unterschriften, drucken Sie bitte das Formular zusätzlich einmal für Ihre Unterlagen aus und senden uns dieses mit Ihren persönlichen Unterschriften per Fax zu. Die Empfehlung wird von uns aus Gründen der Rückverfolgbarkeit gespeichert und archiviert. Die Daten stehen keinem weiteren Dritten zur Verfügung.

Fax: 07252/5049625

Zu den Leistungen und den Kosten:

Der Beitrag zur Registrierung als TOP-Referenz beträgt für freiberufliche tätige Einzelunternehmer 120 € im Jahr und für Unternehmen 360 € im Jahr. Für diesen Beitrag werden Sie in unserer Datenbank mit Ihrem Bild oder Ihrem Firmenlogo und einer ausführlichen Beschreibung Ihrer Leistungen, Produkte, Kernkompetenzen und Ihres Profils registriert.

Wenn Sie die Voraussetzungen als TOP-Referenz erfüllen, erhalten Sie von uns eine offizielle Bestätigung und die Vorlagen und die Rechte die TOP-Referenz-Auszeichnung in Ihren Geschäftspapieren und Werbemedien zu verwenden.

Optional bieten wir einen TOP-Referenz-Check an, der alle relevanten Fragen im Detail behandelt und aus dem Sie entnehmen können, wo Sie mit Ihren Leistungsfaktoren im Wettbewerb stehen. Bei Interesse an diesem Angebot bitten wir Sie, sich mit uns in Verbindung zu setzen.

Weitere Informationen entnehmen Sie bitte unserer Webseite und unseren AGB.

Über einkaeufernetzwerk.de:

einkaeufernetzwerk.de ist eine Internet-Plattform für Interim-Einkäufer und Einkaufsberater also Einkaufsexperten, die sporadisch und für begrenzte Zeit die Beschaffungsfunktion in Industriebetrieben übernehmen oder unterstützen.

Diese „externen“ Einkäufer stehen oft vor der Aufgabe, erstmalig Artikel einzukaufen, die nicht in ihrem Erfahrungsspektrum liegen, aber trotzdem schnell, preiswert und zuverlässig beschafft werden müssen.

Hierbei ist es von großem Vorteil auf eine Vielzahl empfohlener Lieferanten und Dienstleister zurückgreifen zu können, mit denen ihre Kollegen bereits gute und sehr gute Erfahrungen gemacht haben.

Heute einen Lieferanten im Internet zu finden ist nicht schwer. Zu verifizieren, ob es der Richtige ist, nimmt aber oftmals mehr Zeit in Anspruch als früher, als man jemanden gefragt hat, ob er denn jemand kenne, der preiswert und zuverlässig zugleich sei. Wir wollen daher mit unserem Angebot auf einkaeufernetzwerk.de die Vorteile des Internet mit den Vorteilen der Empfehlung verbinden.

In den bekannten Branchenverzeichnissen kann sich jedes Unternehmen und jeder Dienstleister, Berater oder sonstige Experte mit seiner Leistung eintragen. Der Suchende trifft daher auf ein großes und teilweise unübersichtliches Angebot für die gewünschte Leistung. Dabei stehen die Unternehmen ganz vorne, die einen besonders hohen Beitrag für die Registrierung bezahlt haben. Dieser Rang ist aber nicht gleichzusetzen mit einem Maßstab für die Leistung. Vorsicht ist also angebracht, bei der Anbahnung und Umsetzung neuer Geschäftsbeziehungen.

Dieser Modus, der Selbsteintragung ist bei uns ausgeschlossen und auch die Gebühren zur Registrierung sind für alle gleich und die Reihenfolge bestimmt das Alphabet. Eingetragen wird ein Unternehmen nur über eine Empfehlung, die ein Einkäufer oder Kunde angestoßen hat. Sicher, wir wissen auch, dass das immer noch keine 100 % Sicherheit für ein 100 % gutes Geschäft sein muss. Wir sind aber genauso sicher, dass sich der Aufwand für denjenigen, der nach einem zuverlässigen Geschäftspartner sucht reduziert und dass wir einige TOP-Referenzen im Köcher haben, die zudem für Ihren Kunden wirtschaftliche Vorteile realisieren können.

Im Übrigen verweisen wir auf die Beschreibungen unter www.einkaeufernetzwerk.de und insbesondere auf unsere AGB.

Erstellt am: 11.07.2007

Geändert am: 29.10.2007

Änderungsindex: 7